

Менеджер по региональным продажам Сельхозтехники

от 50 000р до 200 000р

- Требуемый опыт работы: От 3 до 6 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Среднее специальное

Описание компании

Компания АгроМеханика с 2017 года занимается продажей техники и сельхозоборудования с наработкой по всей России, каждый год укрепляя свои позиции на этом рынке. В связи с расширением деятельности и работой с новыми регионами, открывается вакансия Менеджера по региональным продажам:

Условия

- Конкурентоспособная заработная плата и система бонусов, основанная на результатах продаж.
- Возможности для профессионального и карьерного роста.
- Корпоративная мобильная связь
- Обучение и поддержка со стороны опытной команды.

Требования

- Высшее или средне-специальное образование (агрономическое или экономическое будет преимуществом).
 - Опыт работы в сфере продаж, предпочтительно в области сельхозтехники, не менее 2 лет.
 - Отличные коммуникативные навыки и навыки ведения переговоров.
 - Знание рынка сельскохозяйственной техники.
 - Умение работать в условиях многозадачности и готовность к поездкам.
 - Уверенный пользователь ПК, CRM
 - Ответственность и нацеленность на результат
-
- Аналитический склад ума, высокие коммуникативные навыки и умение организовать людей и рабочие процессы будут преимуществом.
 - Активность, самостоятельность, нацеленность на результат (Высокий процент от сделок)
-
- **Обязанности**
 - Развитие и поддержание клиентской базы в регионах РФ.
 - Проведение презентаций и демонстраций техники для клиентов.
 - Анализ рынка и конкурентов, разработка стратегий увеличения продаж.
 - Взаимодействие с другими подразделениями компании для обеспечения высокого уровня сервиса.

Если вы готовы принять вызов и стать частью нашей команды, присоединяйтесь к нам и помогите осуществить мечты наших клиентов о современных сельскохозяйственных решениях!

Адрес размещения вакансии:

Самара, Осипенко, д. 11

Контактная информация:

- +7 (931) 521-07-00
- Махмудов Айдар Ринатович
- agromekhanika@mail.ru