ООО "АГРОТЕХСНАБ"

Менеджер отдела продаж запасных частей и сельскохозяйственной техники (продавец-консультант)

от 60 000р до 90 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Менеджер отдела продаж запасных частей и сельскохозяйственной техники

(продавец-консультант)

Зарплата: от 60 000 до 90 000 руб. (оклад + % от продаж + премии)

График: 5/2, с 8:00 до 17:00

Оформление: по ТК РФ, полный соцпакет

Мы стабильная и надежная компания, с 1996 года, специализируемся на поставках современной сельскохозяйственной техники, спецтехники и запчастей к ней. Мы ищем амбициозного и целеустремленного менеджера по продажам, который готов расти вместе с нами и зарабатывать достойно. У нас интересно, надежно и есть все условия для высоких результатов!

Что мы предлагаем:

- Прозрачный и высокий доход: оклад + процент с продаж + регулярные премии по итогам работы (совокупный доход успешных менеджеров — от 60 000 до 90 000 руб. и выше).
- Официальное трудоустройство по ТК РФ с первого дня, полностью белая заработная плата, больничные и отпуска.
- Удобный график: пятидневка с 8:00 до 17:00 (выходные: суббота, воскресенье).
- Комфортные условия: уютный офис, современное рабочее место, оплачиваемая мобильная связь.
- Поддержка на старте: дружный коллектив и наставник, которые помогут быстровойти в курс дела и освоить специфику рынка.
- Развитие и карьера: реальные возможности профессионального роста и увеличения своего дохода.

Что вам предстоит делать:

- Работать с клиентами: сопровождать действующую базу партнеров и активно привлекать новых (холодные звонки, поиск через ресурсы).
- Продавать: реализовывать запасные части для сельхоз и спецтехники, а также саму сельскохозяйственную, коммунальную и специализированную технику.
- Вести документооборот: оформление договоров, ведение отчетности в 1С и CRM.
- Представлять компанию: участвовать в профильных выставках, агровыставках и сезонных мероприятиях.

Что мы ждем от кандидата:

- Опыт работы в продажах приветствуется, но мы готовы рассмотреть перспективных новичков с огромным желанием учиться и зарабатывать!
- Знание рынка сельскохозяйственной или спецтехники будет вашим большим преимуществом.
- Уверенное владение ПК, знание 1С и CRM (или готовность быстро их освоить).
- Грамотная речь, развитые коммуникативные и организационные навыки.
- Ответственность, самостоятельность и готовность к освоению новой информации.

Готовы расти и зарабатывать вместе с нами?

Отправляйте свое резюме — мы свяжемся с вами в ближайшее время!

Адрес размещения вакансии:

Саратов, Вольский тракт, 5-й километр

Контактная информация:

- +7 (927) 277-10-70
- Владимир Владимирович
- mvv@atsnab.ru