

Менеджер по аренде спецтехники / Активный продажник

от 105 000р до 350 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Удаленная работа
- Образование: Не имеет значения

О нас:

Мы — **ООО "САТТ"** — частный парк спецтехники. Сдаем в аренду экскаваторы, погрузчики, бульдозеры, краны и самосвалы по всей области и по России. Нам нужен не просто оператор, а менеджер, который умеет продавать и закрывать сделки, а не только принимать заявки. Вы будете развивать направление аренды, активно привлекать клиентов и закрывать сделки.

Мы предлагаем (условия):

- Оформление по ТК РФ
- График работы: [5/2 с 09:00 до 18:00] или сменный график — на выбор.
- Есть право выбора, работать в офисе: Пермь, улица Окулова, 27 или если Вы с другого города - предлагаем удалённый формат сотрудничества
- . Зарплата и мотивация: конкурентная заработная плата с бонусами за закрытие сделок; возможность карьерного роста. Доход: оклад 45 000 руб. (фикс), бонус 2% от валовой выручки по закрытым сделкам. Итоговый доход не ограничен и зависит от вашей активности. Пример: при обороте 3 000 000 руб. в месяц бонус ≈ 40 000 руб., итого ≈ 105 000 руб. и выше. Почему стоит выбрать нас (плюсы): Прозрачная система начисления процентов (без «серых» схем). Стабильный входящий поток заявок — не нужно искать клиентов с нуля. Возможность карьерного роста до руководителя отдела.
- Дополнительно: обучение продукту и технике, поддержка команды, понятные KPI.

Что предстоит делать (обязанности):

- Обработка входящего трафика: прием и квалификация заявок на аренду спецтехники (звонки, сообщения, чаты, профильные группы).
- Активные продажи: быстрая обработка лидов, выявление потребностей клиента (какая техника, на какой срок, с оператором или без, условия работы), убеждение сделать заказ именно у нас.
- Подбор техники: подбор доступной единицы техники из собственного парка или у привлечённых собственников под конкретную задачу клиента (по грузоподъёмности, ковшу, вылету стрелы и т.д.).
- Закрытие спроса: оперативный поиск техники на рынке (базы, партнёры, чаты, доски объявлений) для срочного обеспечения заявки.
- Расчёт стоимости: формирование коммерческого предложения (цена за смену/час/месяц), учёт доставки, работы оператора, топлива.
- Сопровождение сделки: заключение договора аренды, контроль доставки техники на объект, отслеживание возврата и закрытие актов.
- Работа с возражениями: обоснование цены, сравнение с конкурентами, предложение альтернативной техники.

Кто нам нужен (требования):

- Опыт работы в аренде спецтехники, строительном лизинге или в B2B-продажах услуг **ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ** (от 1 года).
- Знание основных видов спецтехники (экскаваторы, фронтальные погрузчики, гусеничные краны, самосвалы, бульдозеры) и их технических характеристик.
- Понимание рынка аренды (цены, сезонность, типичные потребности заказчиков).
- Грамотная устная речь, уверенное ведение переговоров по телефону.
- Умение работать с большим количеством заявок и быстро переключаться между задачами.

Мы строим плодотворные и долгосрочные отношения с сотрудниками, основа которых — доверие, уважение и ответственность. Откликайтесь на нашу вакансию, мы ждём Вашего звонка или резюме!

Адрес размещения вакансии:

Пермь, Окулова, д. 27

Контактная информация:

- +7 (995) 151-71-37
- Ибрагим Саттаров
- ibsattarov@yandex.ru

Другие вакансии этой компании

Менеджер по перевозкам / Логист

от 105 000р до 120 000р

Обработка входящего трафика и квалификация заявок на перевозку (звонки, сообщения, чаты). Активные продажи: быстрая обработка лидов, выявление потребностей, убеждение сделать заказ именно у нас. Поиск транспорта: самостоятельный поиск подходящих машин под заявки (базы данных, партнеры, сайты, группы в Telegram). Ценообразование: расчёт стоимости перевозки, торг, выставление счетов. Ведение заявки: контроль подачи машины и отправки груза до получения подтверждения. Работа с возражениями: удержание клиента и предложение альтернатив, если машина не нашлась с первого раза.

Пермь, Окулова, д. 27