

Менеджер по продажам полиграфии / B2B

от 150 000р до 250 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Высшее

LETMEPRINT — сервис в сфере полиграфии и рекламного производства. Ищем менеджера, который знает нашу отрасль изнутри, умеет привлекать B2B-клиентов и готов развивать продажи.

О компании

LETMEPRINT объединяет возможности разных полиграфических производств и помогает клиентам размещать заказы на широкий спектр печатной продукции. Мы работаем со сложными и сборными заказами, подбираем оптимальные производственные решения и сопровождаем заказ на всех этапах — от расчёта до отгрузки.

Кого мы ищем

Нам нужен специалист с опытом работы в типографии или рекламном агентстве на позиции менеджера по продажам, работе с клиентами или сопровождению заказов.

Ищем человека, который понимает специфику рекламно-полиграфического рынка, знает, как устроена работа с производствами, разбирается в полиграфической продукции и умеет продавать B2B-клиентам.

Для нас важно не просто умение продавать, а понимание сферы полиграфии, размещения заказов у подрядчиков, расчёта стоимости и работы со сборными заказами.

Чем предстоит заниматься

- Активно привлекать новых B2B-клиентов и развивать клиентскую базу.
- Искать потенциальных заказчиков, выходить на лиц, принимающих решения, проводить переговоры.
- Выявлять потребности клиентов, готовить коммерческие предложения и рассчитывать стоимость заказов.
- Продавать полиграфическую продукцию и решения под задачи клиентов.
- Вести сделки от первого контакта до согласования заказа и получения оплаты.
- Сопровождать заказы: контролировать сроки, взаимодействовать с производствами и клиентами, решать возникающие вопросы.
- Работать с CRM, поддерживать порядок в клиентской базе и документах.
- Выполнять план продаж и развивать долгосрочные отношения с клиентами.

Что для нас важно

Обязательные требования:

- Опыт работы в типографии или рекламном агентстве.
- Понимание специфики полиграфии и процесса размещения заказов в производстве.
- Опыт B2B-продаж и переговоров с клиентами.
- Навык самостоятельного поиска новых заказчиков.
- Умение вести несколько заказов одновременно, соблюдать сроки и контролировать детали.
- Уверенное владение Excel и готовность работать в CRM (Bitrix24).

Будет большим преимуществом:

- Собственная наработанная клиентская база.
- Профессиональные контакты в рекламно-полиграфической отрасли.
- Опыт активных продаж, холодного поиска клиентов и выполнения плана продаж.
- Опыт работы со сборными заказами и несколькими производственными подрядчиками.

Что мы предлагаем

- Оформление по ТК РФ.
- График 5/2: с 9:00 до 18:00 или с 10:00 до 19:00.

- Офис в Москве: Автозаводская, 23А, БЦ «Парк Легенд».
- Фиксированный оклад + процент от продаж.
- Возможность влиять на свой доход за счёт привлечения новых клиентов и развития продаж.

Если вы хотите откликнуться, в сопроводительном письме коротко расскажите:

1. В какой типографии или рекламном агентстве вы работали и чем занимались.
2. С какой полиграфической продукцией и заказами работали.
3. Как привлекали новых клиентов и выполняли план продаж.
4. Есть ли у вас собственная клиентская база или профессиональные контакты в отрасли.

Будем рады познакомиться со специалистом, который знает полиграфический рынок, умеет продавать и готов развивать клиентскую базу LETMEPRINT.

Адрес размещения вакансии:

Москва, Автозаводская улица, д. 23Ак2

Контактная информация:

- +7 (931) 521-07-00
- Наталья
- kichutkina@letmeprint.studio