

Менеджер по продажам

от 80 000р до 150 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Юнайтед Групп – компания – поставщик расходных материалов с опытом на рынке с 2020 года. Нашими клиентами являются розничные магазины, промышленные предприятия, компании сегмента HoReCa, клининговые службы и многие другие, которых мы обеспечиваем профессиональной бытовой химией, канцтоварами и бумажной продукцией, упаковочными материалами, медицинскими товарами и электроникой.

В нашей команде ценится ответственность, точность, скорость принятия решений и активная жизненная позиция.

Если Вам важно профессионально расти, быть частью стабильной компании и достойно зарабатывать, тогда изучите нашу вакансию.

Сейчас мы в поисках Менеджера по продажам в г.Пермь (разъездной формат работы) к нам в команду.

ЧТО МЫ ЦЕНИМ В КАНДИДАТАХ:

- Опыт работы в B2B продажах не менее 1 года, в роли торгового представителя - будет преимуществом;
- Опыт с работой с холодной базой и выходом на ЛПР;
- Готовность осуществлять телефонные звонки или проводить личные встречи;
- Ориентация на результат;
- Клиентоориентированность;
- Проактивность и умение выстраивать долгосрочные отношения с клиентами;

ЧЕМ ПРЕДСТОИТ ЗАНИМАТЬСЯ:

- Работа с готовой клиентской базой, контакты предоставляет компания (10% - теплые контакты, 90% - холод);
- Самостоятельный поиск и привлечение новых клиентов;
- Поддержание и развитие отношений с существующими клиентами на высоком уровне;
- При необходимости проведение очных встреч с заказчиками;
- Подготовка коммерческого предложения;
- Подготовка и оформление договоров, контроль оплаты, контроль дебиторской задолженности;
- Ведение клиента на протяжении всей сделки, от поиска до отгрузки продукции;
- Средний цикл сделки 1-3 дня, со средним чеком от 15 000 до 30 000 рублей.

СО СВОЕЙ СТОРОНЫ ГОТОВЫ ПРЕДЛОЖИТЬ:

- Удобное рабочее место по адресу ул. Трамвайная 33к8 (район Парковый)
- График работы с 08:30 до 17:30;
- Официальное трудоустройство;
- Совокупный доход до 150 000 рублей, состоящий из оклада + % со сделки + премия от выполнения плана;
- Возможность выстроить карьерный трек внутри Компании до Регионального руководителя отдела продаж;
- Обучение и повышение квалификации за счет компании;
- Коммуникация напрямую с собственником Компании;
- Классную команду, готовую подсказать и прийти на помощь;
- Амбициозные задачи, способные реализовать Ваш потенциал;

Оставляйте отклик и мы свяжется с Вами!

Адрес размещения вакансии:

Пермь, Трамвайная улица, д. 33к8

Контактная информация:

- +7 (919) 470-12-08
- Юрий Юрьевич
- info@u-gr.ru