

Менеджер по продажам и работе с клиентами

от 140р до 250р

- Требуемый опыт работы: Без опыта
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Привет, Уважаемый кандидат!

В связи с огромным количеством входящих заявок мы ищем менеджера по продажам!

Внимание! Отклики на вакансию принимаются только до 26 октября 2026 года!

Мы компания **РМ ГРУПП**.

Наша деятельность — это аренда строительной техники

Наша миссия — заключается в обеспечении своих клиентов своевременным и безопасным выполнением строительно-монтажных работ с помощью работы спецтехники, за счет ответственной диспетчерской службы и опытных машинистов.

Команда РМ ГРУПП — это самый ценный актив компании. Мы умеем отлично работать, но и отдыхать мы тоже любим. Это напрямую влияет на уровень продаж каждого менеджера и позитивный климат внутри команды.

9 из 10 клиентов заказывают у нас технику повторно, потому что мы любим свою работу — работаем оперативно и на совесть. У нас более 2000 довольных клиентов, в том числе: АО «РЖД» ПАО «СБЕРБАНК» АО «АВТОБАН» ГК «САМОЛЕТ ДЕВЕЛОПМЕНТ» АО «МОСМЕТРОСТРОЙ» (ООО «Метрострой»)

Рассматриваем кандидатов без опыта работы в спецтехнике, но приветствуем опыт работы в продажах. Полная занятость.

Основные задачи менеджера: сопровождение новых и постоянных клиентов, а также совершение дополнительных продаж.

Что необходимо будет делать:

- вести действующих клиентов;
- работать со входящим потоком заявок;
- совершать исходящие звонки по тёплой базе клиентов;
- вести отчетности в AmoCRM;
- качественно консультировать клиентов по аренде спецтехники;
- выполнять планы по продажам;
- работать с поставщиками;
- вести документооборот;

Что мы предлагаем:

- Прозрачную систему мотивации;
- Мотивация 80 000 + % от продаж, премии и бонусы.
- Средняя зарплата: 140 - 250 тысяч рублей. Лучшие менеджеры зарабатывают от 300 тысяч и выше.
- Выплаты ЗП без задержек 2 раза в месяц,
- График работы 5/2, с 09:00 до 18:00;
- Оформление по ТК РФ;
- Адекватное руководство, которое говорит с тобой на одном языке;
- Молодой коллектив (средний возраст 27 лет);
- Отсутствие дресс-кода, что позволяет чувствовать себя свободно и комфортно на работе;
- Специально разработанная система адаптации новых сотрудников. Автоматизированная онлайн - академия позволит тебе успешно пройти стажировку и быстрее войти в рабочий ритм;
- Отдельное рабочее место, полностью оборудованное для комфортной работы.
- Безлимитная корпоративная связь + выдается мобильный телефон;
- Регулярные корпоративные мероприятия;
- В компании работает принцип меритократии идеи: не важно чья идея, менеджера или директора, если она крутая, то мы ее обязательно тестируем и внедряем.
- Корпоративное обучение: авторская академия, курсы по работе с 1С и AmoCRM

Эта работа подойдет тебе, если ты:

- Без опыта
- Ответственный и дисциплинированный
- Хочешь сам построить свою жизнь и тебе неоткуда ждать чудес
- Имеешь огромное желание продавать и зарабатывать
- Нацелен на результат
- Высоко работоспособен
- Желание зарабатывать хорошие деньги и самостоятельно влиять на уровень продаж
- Активные и ответственные

- Уметь устанавливать долгосрочные отношения с клиентом

Ждём ваших резюме! Напишите нам в сопроводительном письме "Я хочу работать в РМ ГРУПП".Резюме с сопроводительным письмом рассматриваются в первую очередь)

Отклики принимаются до 26 октября 2026 года.

Адрес размещения вакансии:

Москва, Большая Семёновская улица, д. 40с4

Контактная информация:

- +7 (931) 521-07-00
- Дарья
- hr@ragnarr.ru