

Менеджер по продажам (с поиском клиентов)

от 100 000р до 250 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Любой
- Образование: Не имеет значения

Компания МИКС (производство наружной рекламы и флагов, широкоформатная типография, производство монтажных работ уже более 20 лет)

Условия:

1. • Оклад + % с продаж + дополнительная премия руководства (от 100 000руб на руки)
2. • Пятидневная рабочая неделя с 9-30 до 18-45 в офисе .
3. • Рабочее место - в офисе Компании. Ростов-на-Дону ул.Нансена 160а
4. • При крайней необходимости краткосрочно возможна удаленная работа
5. • Оформление согласно законодательства РФ
6. • Испытательный срок на усмотрение руководства
7. • Оплата в период испытательного срока по итогам собеседования.

Обязанности:

1. • Поиск и Проведение переговоров с новыми клиентами !!
2. • Поддержание имеющейся клиентской базы
3. • При необходимости выезд в офис клиента для согласования договора/заказа
4. • Заключение договоров с клиентами
5. • Сопровождение клиента
6. • Прием и грамотная калькуляция заказов
7. • оформление заказов в 1с и производственной программе предприятия
8. • Контроль за исполнением заказа на всех стадиях
9. • Организация и контроль за отгрузкой/доставкой заказов клиентам
10. • Контроль оплаты от клиентов
11. • Поддержание отношений с постоянными клиентами
12. • Улаживание проблемных ситуаций
13. • Ведение документации по клиентам
14. • Предоставление отчетов клиентам об оказании услуги
15. • Предоставление отчета руководителю

Ваша ответственность:

- Выполнение планов поставленных руководителем
- Хорошие отношения с клиентом
- Своевременное заполнение электронной базы клиентов

Требования:

- - Опыт работы в продажах более 1 года обязателен
- Стрессоустойчивость обязательна.
- Опыт работы с тендерами на эл. площадках (желательно)
- Образование: Высшее (желательно)
- Знание техники продаж, психологии.
- Умение красочно и профессионально презентовать товар\услугу.
- Навыки ведения переговоров, заключения договоров обязательны.
- Опыт разработки и организации предпродажных мероприятий по созданию наиболее выгодных условий для потенциальных клиентов.
- Навыки выявления потребностей клиента и презентации товара/ услуги.
- Умение найти подход к клиентам разных возрастных категорий и социальных статусов
- Умение быстро и грамотно решать административные вопросы обязательно.
- Знание документооборота.
- Навыки работы с денежными средствами.
- Навыки проведения работы по расширению клиентской базы и увеличению объема продаж.
- Грамотно поставленная речь,
- Опытный пользователь ПК (MS Office, Internet, 1С,Графические редакторы).

Если вы хотите работать в надежной, стабильной, развивающейся компании и быть уверенным в завтрашнем дне, то - откликайтесь! Мы будем рады встрече!

Адрес размещения вакансии:

Ростов-на-Дону, Нансена, д. 160

Контактная информация:

- +7 (905) 431-72-00
- Дмитрий Викторович
- mixanapa@mail.ru