

## Начальник отдела продаж / Менеджер по продажам координатно-измерительных машин

от 120 000р до 150 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Высшее

ООО «Гровер Интернэшнл» — это российское представительство индийских станкостроительных заводов, специализирующееся на поставках металлообрабатывающего и кузнечно-прессового оборудования.

### Обязанности:

- Разработка стратегии продвижения КИМ продуктов товарной линейки компании на рынке;
- Анализ конкурентов;
- Поддержка и развитие дилерской сети;
- Участие в разработке стратегии работы с клиентами, в т.ч. сегментация, разработка программ лояльности;
- Формирование клиентской базы;
- Участие в разработке рекламных кампаний;
- Контроль успешности рекламных кампаний;
- Участие в формировании складской программы;
- Непосредственная работа с клиентами (проведение презентаций и переговоров, выставление ТКП);
- Подготовка и сопровождение договоров;
- Участие в выставках, проведение семинаров.
- Рабочие командировки РФ, Индия
- Ведение реестров и заполнение отчетных форм.

### Критерии эффективности деятельности сотрудника:

- KPI – customer add, кол-во ТКП
- Revenue-based (план продаж вводится со 2го полугодия работы)

### Требования:

- Образование: Высшее, среднее специальное.
- Опыт работы: Опыт работы в аналогичной должности не менее 3х лет. Знание рынка, методик продаж. Опыт работы с КИМ Zeiss, Mitutoyo и др. является преимуществом для кандидата.
- Знание ПК: опытный пользователь (MS Office и др.)
- Знание иностранного языка: Желательно.
- Грамотная речь.
- Обучаемость.

### Личные качества:

Ответственность, навык самостоятельного принятия решений, инициативность, аналитическое мышление, нацеленность на результат, неконфликтность, отсутствие предрассудков на этнической и национальной почве.

### Условия:

- Работа в офисе в г Москве, 5 мин от метро Беляево
- Полная занятость, полный рабочий день пн.-пт. 9:00-18:00
- Испытательный срок 2 мес.
- Зачисление в штат с даты выхода на работу (Оформление по трудовой)
- Оплата обедов

Если вы готовы стать частью нашей команды и развиваться вместе с нами, отправляйте свое резюме и сопроводительное письмо. Ждем вашего отклика!

### Адрес размещения вакансии:

Москва, Профсоюзная улица, д. 83к1

Контактная информация:

- +7 (903) 159-06-23
- Рогова Светлана Сергеевна
- [s.rogova@groverltd.com](mailto:s.rogova@groverltd.com)

### Другие вакансии этой компании

Менеджер по продажам промышленного оборудования, г. Набережные Челны

от 90 000р до 140 000р  
Набережные Челны, Татарстан