

Менеджер по продажам стоматологического оборудования

от 100 000р до 200 000р

- Требуемый опыт работы: От 3 до 6 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

GoldiDent — надёжный партнёр в оснащении стоматологических клиник и зуботехнических лабораторий. С 2010 года мы помогаем клиентам запускать и развивать медицинский бизнес: от проектирования помещений до поставки и монтажа оборудования. В нашем ассортименте — свыше 3600 товаров в 200 категориях, а также индивидуальные лизинговые и кредитные программы. Мы ценим экспертизу и ориентированы на долгосрочное сотрудничество — и ищем в команду менеджера по продажам, который поможет нам расширять клиентскую базу.

Условия:

- доход без потолка: оклад + процент от продаж;
- стартовый доход — от 100 000 до 200 000 ₽ в зависимости от направления (холодный поиск или работа с входящим потоком);
- выплаты два раза в месяц, без задержек;
- официальное трудоустройство по ТК РФ после испытательного срока;
- график 5/2, с 10:00 до 19:00;
- оплата мобильной связи для рабочих звонков;
- обучение за счёт компании в сертифицированных учебных центрах;
- участие в отраслевых стоматологических выставках;
- собственные склады в Москве — оперативная отгрузка и минимизация рисков по сделкам;
- удобный офис в шаговой доступности от станций метро Варшавская и Каширская.

Требования:

- опыт в продажах (желательно в B2B-сегменте);
- готовность работать с технически сложным продуктом.

Обязанности:

- ведение полного цикла продаж стоматологического и зуботехнического оборудования;
- консультирование клиентов по подбору оборудования с учётом бюджета и задач клиники.

Хотите стать частью сильной команды и зарабатывать столько, сколько заслуживаете? Откликайтесь — обсудим, как вы сможете раскрыть свой потенциал в GoldiDent.

Адрес размещения вакансии:

Москва, Большая кольцевая линия

Контактная информация:

- +7 (931) 521-07-00
- Алексей