

ООО ФИРМА "АРОМА-ЛЮКС"

Менеджер по продажам

от 80 000р до 120 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Высшее

Уважаемый соискатель,

Компания с давней хорошей репутацией и стабильным положением на рынке приглашает в свою команду талантливую специалиста.

ТК "Арома-Люкс" уже 30 лет успешно развивается на рынке Уральского федерального округа. Мы занимаемся оптовыми поставками ингредиентов и инвентаря для хлебобулочных и кондитерских производств, сегментов HoReCa, а также продвигаем новые технологии на пищевые предприятия региона. В качестве партнеров имеем торговую розничную сеть специализированных магазинов "Всё для Пекаря и Кондитера".

Мы, как команда действуем на принципах ответственного лидерства и отвечаем за качество - от выбора ингредиентов до готовых изделий для покупателей наших клиентов.

Наше предложение:

1. • Уютное рабочее место, расположенное в офисе по адресу: Крестинского 46, корп. 5 Б (Ботаника)
2. • График работы с 8.00 до 17.00 по будням, без сверхурочных
3. • Официальное трудоустройство по ТК РФ
4. • Заработная плата состоит из стабильного оклада плюс бонусы и премии в соответствии с системой мотивации по грейдам KPI и аналитики CRM
5. • Мы ценим профессиональное развитие и готовы поддерживать ваш карьерный рост до должности старшего менеджера или руководителя отдела продаж
6. • Комфортная рабочая атмосфера в дружном коллективе, корпоративные мероприятия, взаимовыручка и взаимозаменяемость
7. • Для начинающих специалистов предусмотрен испытательный срок с гарантированным достойным доходом и обучением .

Вас ждут:

1. • Стабильная работа с заинтересованными клиентами, которые впоследствии становятся постоянными
2. • Интересные задачи и возможность проявлять инициативу
3. • Поддержка в реализации ваших амбициозных проектов
4. • Оперативная помощь руководства при возникновении сложностей.

Мы открыты для ваших инициатив по развитию системы оптовых продаж, от генерации идей до достижения результатов.

В чем заключается работа:

1. • Выявление текущих потребностей клиентов
2. • Анализ ассортимента основных брендов, а также их технологических свойств и преимуществ.
3. • Сопровождение клиентской базы и привлечение новых клиентов
4. • Подготовка и презентация коммерческих предложений, проведение переговоров и заключение сделок
5. • Выполнение плановых показателей и задач в соответствии с KPI

Наши пожелания к кандидату:

1. • Высшее образование
2. • Опыт работы в сфере B2B продаж не менее 3 лет, владение эффективными техниками продаж
3. • Уверенное использование 1С, MS Office, интернет-ресурсов
4. • Развитые коммуникативные навыки, умение правильно и убедительно выстраивать речь, клиентоориентированность
5. • Готовность работать в динамичном окружении, амбициозность, внимательность к деталям, ответственность
6. • Возможность быть готовым к редким командировкам

Если вы увлечены хлебопечением и кондитерским производством, а также заинтересованы в работе с людьми, мы ждем вашего отклика!

Адрес размещения вакансии:

Екатеринбург, Крестинского, д. 46к5Б

Контактная информация:

- +7 (922) 156-50-11
- Светлана Алексеевна
- dir@aroma-lux.ru

Другие вакансии этой компании

Старший кладовщик

от 65 000р до 75 000р

Осуществлять погрузочно-разгрузочные работы, отвечать за прием, размещение и хранение товарно-материальных ценностей
Взаимодействовать со смежными отделами компании
Выполнять сбор, комплектацию и подготовку товара по поступающим заявкам
Участвовать в проведении инвентаризаций складских остатков
Поддерживать чистоту и порядок в складских помещениях

Екатеринбург, Токарей, д. 68