

Менеджер по продажам логистический услуг (Китай-РФ)

от 170 000р до 350 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Высшее

BAIKAL EXPRESS - это крупная торгово-транспортная компания, работающая на рынке грузоперевозок более 13 лет, занимающаяся доставкой грузов из Китая под ключ.

Наши преимущества:

- Компания-импортер
- Собственный автопарк 200 авто
- Лицензия таможенного представителя
- Собственные складские комплексы в Иу, Фошань и в России общей площадью 55 000 кв.м.
- Собственное программное обеспечение для клиентов
- Фулфилмент
- Отдел байеров

Наша специальность — выкуп, доставка и таможенное оформление товаров из Китая в Россию, Казахстан и Республику Беларусь авто и жд транспортом под наш контракт или контракт клиента.

Наш головной офис расположен в Гуанчжоу, а основные подразделения компании работают в Иу, Шэньчжэне, Москве и Минске.

Офисы продаж представлены в Тольятти, Краснодаре, Пятигорске, Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Иваново, Казани, Ростове-на-Дону, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Челябинске.

Охват такой широкой территории обеспечивает оперативность решения различных вопросов на местах в регионах и увеличивает скорость перевозок.

В связи с расширением отдела, мы ждем в свою команду целеустремленных, активных и ответственных менеджеров по продажам. И готовы предложить возможности для финансового развития (отсутствует лимит на максимальный размер премии).

Что мы предлагаем?

- Работу в надежной международной компании, занимающей лидерские позиции на рынке перевозок грузов из Китая
- Оформление по ТК РФ, стабильные выплаты заработной платы 2 раза в месяц без задержек
- Прозрачная система мотивации "без потолка". Фиксированный оклад + высокий % с продаж (средний доход менеджера совокупно от 150.000 руб. на руки - 300.000 руб. на руки и это не потолок)
- График работы 5/2 с 9:00 до 18:00, 100% офисный формат (выходные суббота и воскресенье, гос. праздники)
- Постоянное развитие, корпоративное обучение, участие в интересных проектах и расширение профессиональной экспертизы, участие в выставках, форумах, реальная возможность профессионального роста
- Возможность отправиться на стажировку и профильные выставки в Китай за счет компании - по результатам работы
- Корпоративное обучение и наставничество в процессе работы
- Оплачиваемая корпоративная связь, предоставление рабочего телефона
- Корпоративные мероприятия, подарки на праздники
- Нет строго дресс-кода, приветствуется casual стиль
- Дружный коллектив, чай/кофе/печеньки за счет компании
- Комфортный офис в пешей доступности от м. Волгоградский проспект (3 минуты пешком), БЦ «Россия»

Требования:

- Опыт работы в продажах транспортно-логистических услуг.
- Высокая клиентоориентированность, грамотная устная и письменная речь, умение выстраивать долгосрочные отношения с клиентами.

Обязанности:

- Активное привлечение клиентов и продажа комплекса торгово-транспортно-логистических услуг (выкуп и доставка товаров из Китая, авто- и жд-перевозки, таможенное оформление, фулфилмент, сертификация).
- Выполнение плановых показателей по продажам, координация с внутренними подразделениями и обеспечение клиентской поддержки.

Адрес размещения вакансии:

Москва, Волгоградский проспект, д. 26с1

Контактная информация:

- +7 (985) 032-30-12
- Наталья
- hr@baikal-asia.ru