

ООО "Регион"

Менеджер по активным продажам в ИТ-компанию

от 110 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Высшее

ЭТП «Регион» — аккредитованная ИТ-компания, одна из ведущих коммерческих электронных торговых площадок России.

С 2018 года мы развиваем сервис для проведения корпоративных закупок по 223-ФЗ. С нашей площадкой работают компании из более чем 80 регионов России.

Мы расширяем команду продаж и ищем менеджеров, которые умеют выстраивать отношения с бизнесом, уверенно вести переговоры и хотят напрямую влиять на свой доход.

Что предстоит делать

- Привлекать новых B2B-клиентов, работать с выделенной базой.
- Проводить переговоры с ЛПР, выявлять потребности и предлагать подходящие решения.
- Готовить и отправлять коммерческие предложения, проводить презентации площадки и сервиса.
- Помогать новым клиентам начать работу с площадкой — от регистрации до проведения первой закупки.
- Выстраивать долгосрочные деловые отношения, фиксировать договорённости и результаты работы в CRM.

Что для нас важно

Обязательные требования:

- Практический опыт работы в сфере закупок по 223-ФЗ со стороны заказчика, поставщика или электронной торговой площадки.
- Опыт работы с электронными торговыми площадками (ЭТП), понимание их функционала и основных этапов проведения электронных закупок.

Вашим преимуществом будет:

- Успешный опыт B2B-продаж.
- Опыт привлечения корпоративных заказчиков.
- Опыт развития клиентской базы в сфере электронных закупок.
- Высокая ориентация на результат и стремление к профессиональному росту.
- Понимание закупочных процедур, принципов взаимодействия заказчиков и поставщиков.
- Опыт переговоров, продаж или активной работы с клиентами от 1 года.
- Умение выявлять потребности, презентовать решения и работать с возражениями.
- Грамотная устная и письменная речь, уверенное владение ПК и MS Office.
- Образование не ниже среднего профессионального.

Доход и возможности роста

Мы предлагаем систему мотивации, в которой финансовый результат зависит от ваших достижений.

- Потенциал совокупного дохода — 110 000–200 000+ ₽ при высоких результатах работы с учётом премий и бонусов.
- Три составляющие дохода: фиксированный оклад, ежемесячная премия за выполнение плана и дополнительный ежеквартальный бонус.
- Возможность увеличивать доход за счёт выполнения и перевыполнения плановых показателей.
- Прозрачная карьерная лестница: менеджер → ведущий менеджер → руководитель группы продаж.
- Понятные критерии повышения: стабильное выполнение плана на протяжении 2–3 кварталов и успешное прохождение аттестации по продукту.

Что мы предлагаем

- Официальное трудоустройство и стабильную работу в аккредитованной ИТ-компании.
- Расширенный ДМС со стоматологией — программа «Бизнес ПРО».
- Возможность оформления ИТ-ипотеки при соответствии условиям программы.
- Корпоративное обучение за счёт компании с выдачей документов установленного образца.
- Поддержку опытного наставника на этапе адаптации и помощь в освоении продукта.
- Комфортный офис и корпоративную мобильную связь.

- Профессиональное развитие: обучение, обмен опытом и возможность карьерного роста внутри компании.
- Корпоративные мероприятия, подарки и ценные призы за профессиональные достижения.

Почему стоит присоединиться к ЭТП «Регион»

Здесь вы будете работать не просто с услугой, а с IT-продуктом, который помогает компаниям решать реальные бизнес-задачи в сфере закупок.

Вы сможете развивать навыки корпоративных продаж, работать с клиентами из разных отраслей и регионов, повышать свою экспертность и расти профессионально и финансово.

Если вы уверенно чувствуете себя в переговорах, любите видеть результат своей работы и хотите развиваться в B2B-продажах — будем рады познакомиться!

Откликайтесь на вакансию — обсудим задачи, возможности заработка и перспективы вашего развития в ЭТП «Регион».

Адрес размещения вакансии:

Уфа, проспект Октября, д. 132/3к1

Контактная информация:

- +7 (984) 444-13-30
- Алина Самерхановна