ООО "ОБЪЕДИНЕННЫЕ НЕТКАНЫЕ МАТЕРИАЛЫ"

Оператор оборудования

от 90 000р до 115 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Описание компании

Компания ОНМ является лидером в производстве высококачественных протирочных матриалов. Мы стремимся к развитию и внедрению инновационных технологий, обеспечивая стабильный рост и конкурентоспособность на рынке. В связи с расширением производственных мощностей, мы приглашаем в свою команду Оператора оборудования.

Условия

- Полная занятость.
- Конкурентоспособная заработная плата до 150 000 рублей.
- Социальные гарантии согласно Трудовому кодексу Российской Федерации.
- Возможность профессионального роста и обучения.
- Дружный коллектив и комфортные условия труда.

Требования

- Образование не ниже среднего специального.
- Опыт работы на аналогичной должности от одного года (желателен, но не обязателен).
- Знание основ работы с промышленным оборудованием.
- Ответственность, внимательность и способность к быстрой обучаемости.

Обязанности

- Раскрой нетканых материалов на раскроечном столе.
- Управление и наладка оборудования в соответствии с техническими стандартами.
- Контроль за исправностью оборудования, выявление и устранение неисправностей.
- Соблюдение норм и требований охраны труда и техники безопасности.

Если вы хотите стать частью нашей команды и соответствуете указанным требованиям, отправьте свое резюме и станьте одним из важнейших членов нашей компании. Ждем вашего отклика!

Адрес размещения вакансии:

Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А

Контактная информация:

- +7 (985) 261-08-69
- Елена Анатольевна
- personal@unw.ru

Другие вакансии этой компании

Менеджер по продажам
от 150 000р
Вести закрепленный портфель клиентов: удержание и развитие. Ведение телефонных переговоров, личные встречи, выстраивание доверительных, долгосрочных отношений. Владение ключевой информацией о клиенте и его потребностях. Умение презентовать выгоды и ценности Продуктов. Подготовка и участие в выставках. Работа с возражениями и претензиями. Управление дебиторской задолженностью. Один из главных параметров оценки сотрудника - выполнение плана личных продаж за отчётный месяц.
Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А

Руководитель отдела продаж
от 200 000р
Управление командой продаж Работа с ключевыми клиентами и развитие клиентской базы Операционное управление воронкой и CRM Ценовая политика и коммерческие условия Стратегия продаж и сегментация рынка Кросс-функциональное взаимодействие с производством и логистикой Маркетинговая и аналитическая поддержка Ваши КПЭ: Выполнение плана продаж отдела Уровень дебиторской задолженности отдела Процент удержания клиентов Конверсия из ЛИДа в сделку Текучесть кадров в отделе
Подольск, проспект Юных Ленинцев