

ООО Дизель

Коммерческий директор

от 50 000р до 200 000р

- Требуемый опыт работы: От 6 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Приветствую!

Компания "ДИЗЕЛЬ" занимается оптовой продажей топлива.

Мы молодая и амбициозная Компания, которая появилась в кризисные для страны годы и мы набирали обороты, постоянно учились, менялись, развивались и росли.

Наши принципы:

- Партнерство. Строим долгосрочные партнерские отношения как с клиентами, так и с сотрудниками, фундаментом которых является порядочность и ответственность.
- Качество. Всегда действуем четко, правильно и с высоким качеством.
- Трудолюбие. Не ленимся и готовы упорно трудиться для получения результатов.
- Лидерство. Всегда стремимся быть номером один в том, чем мы занимаемся. Это относится как к компании, так и к каждому члену команды.

Наша Компания является поставщиком Дизельного Топлива и Бензинов.Открываем вакансию на должность Руководитель филиала.

Какие задачи будете решать:

- Офис/Встречи 70/30 по необходимости. Командировки по необходимости.
- Рабочий день 8-30 - 17-30, Выходные - в выходные дни.
- По Заработной плате, Бонусам, Премиям и т.д. - диалог личный и индивидуальный. Но все цифры выше рынка, а при правильной работе - значительно выше. Оклад + мотивация.
- В компании пока нет КПИ, Служебок, Объясnilок, Совещаний и прочих формальных бесполезных мероприятий. Принимаются решения здесь и сейчас.
- Работа с документами.
- Коллектив менеджеров небольшой (6-10 человек). Дружный. Несмотря на это, каждый индивидуален.

Какого человека мы готовы пригласить в команду:

- Наличие осознанных жизненных целей и задач.
- Самомотивация и проактивный образ мышления и действия.
- Навыки активных продаж выше среднего.
- Навыки презентаций, деловых переговоров, коммуникаций и т.д. выше среднего. Коммуникатор 100%.
- Логическое мышление 100%.
- Самодисциплина 100%.
- Твердое слово.
- Трудолюбие.
- Настойчивость и целеустремленность.
- Доведение дел до конца
- Небоязнь трудностей
- Обучаемость.
- Оптимизм.
- Инициативность.
- Внимание к деталям.
- Без этих перечисленных качеств, пожалуйста, не обращайтесь - у нас не получится совместный успех. Проверено.

Звонки по вакансии могут быть приняты в рабочие дни с 9-00 до 18-00. Бери этот отличный шанс! Но прежде, чем направить отклик - напиши в отклике "Вэлком" - так мне будет понятно, что текст вакансии прочитан и осознан. P.S. Личное сообщение директора: вакансия актуальна для тех людей, которым нужно видеть результаты своей работы: а эти результаты отражаются в конце месяца в зарплатной ведомости. Да, значимый финансовый результат, возможно, создается не сразу - но при упорстве, активности и целеустремленности - гарантирован. Это работа для людей со здоровыми амбициями и мотивацией обеспечивать себе комфортный уровень жизни. Если это про тебя, смело откликайся!

Условия:

- 5/2
- мотивация и компенсации - в личной беседе

Обязанности:

- работа с ключевыми клиентами
- развитие отдела продаж

- реклама и продвижение
- отчетность

Требования:

- опыт
- самоорганизация
- проактивность

Адрес размещения вакансии:

Волжский, д. 2А

Контактная информация:

- +7 (931) 521-07-00
- Яковлев Дмитрий Сергеевич
- d.alfadiesel@yandex.ru

Другие вакансии этой компании**Помощник бухгалтера**

от 30 000р до 50 000р

Работа в 1СЭДОСоздание первичной документации (УПД, счета, ТТН и т.д.)

Волжский, Складской переулок, д. 2А

Ассистент в отдел продаж

от 30 000р до 75 000р

Волжский, Складской переулок, д. 2А