ООО "НОВИЛ"

Менеджер по продажам B2B

от 100 000р до 500 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

О компании

«Новил»— производственная компания, лидер на рынке вентиляционного оборудования. У нас собственное производство, стабильная клиентская база, современные CRM-системы и амбициозные цели. Мы расширяем команду и ищем активного менеджера по продажам. Вакансия предполагает гибридный формат:**работу в комфортном офисе и регулярные выезды на встречи к клиентам на личном автомобиле**.

Обязанности

- Активный поиск и привлечение новых B2B-клиентов
- Проведение встреч, презентаций и коммерческих переговоров на территории клиентов
- Заключение сделок, оформление документов и контроль оплаты
- Ведение клиентской базы, развитие повторных продаж
- Работа в CRM Bitrix24 и 1С
- Контроль дебиторской задолженности
- Ведение отчётности по своим сделкам и встречам

Требования

- Опыт активных продаж в B2B от 1 года (желательно в строительной, монтажной или производственной сфере)
- Готовность использовать автомобиль для рабочих поездок **(компания авто не предоставляет)**
- Навыки ведения переговоров и проведения презентаций на объектах клиентов
- Опыт работы в строительной, монтажной или производственной сфере
- Грамотная устная и письменная речь, высокий уровень самоорганизации
- Знание Excel, 1С, CRM-систем.

Условия

- Совмещение работы в офисе и выездов к клиентам
- Компания полностью компенсирует расходы на топливо
- Стабильный доход: На испытательный срок (2 месяца): фиксированный оклад 80 000 руб. + % с маржинальной прибыли. После испытательного срока: оклад 50 000 руб. + % с маржинальной прибыли. Совокупный доход - без потолка
- Новый клиент закрепляется за менеджером на 6 месяцев. Проектные продажи обсуждаются индивидуально
- Корпоративная мобильная связь для работы
- Современный офис по ул.Р.Зорге 35/3 (чай/кофе за счет компании)
- Своевременные выплаты без задержек
- Обучение продукту и доступ к базе знаний, поддержка РОПа
- Программа развития для каждого сотрудника и возможность карьерного роста

Если у вас есть опыт в продажах и вы хотите зарабатывать выше рынка — будем рады видеть вас в команде!

До встречи, наш будущий коллега!

Адрес размещения вакансии:

Уфа, Рихарда Зорге, д. 35/3

Контактная информация:

- +7 (917) 040-65-00
- Кристина Игоревна

Другие вакансии этой компании

Разнорабочий в цех
от 58 000р до 90 000р
Уфа, территория Индустриальный Парк Нижегородский