Удачное Решение

Менеджер по продажам

от 150 000р до 200 000р

- Требуемый опыт работы: Без опыта
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ | СТАБИЛЬНАЯ КОМПАНИЯ | КАРЬЕРНЫЙ РОСТ

Доход от 150 000 до 200 000 ₽ в месяц

Хочешь не просто работать, а хорошо зарабатывать, профессионально развиваться и видеть результат своих усилий?

Приглашаем тебя в нашу команду!

О КОМПАНИИ

Мы занимаемся продажей, установкой, обслуживанием и ремонтом автономных канализаций и септиков в Москве и Московской области.

За годы работы мы накопили большой опыт, сформировали профессиональную команду и заслужили доверие клиентов.

Сейчас наша компания расширяется, поэтому мы ищем энергичного и целеустремлённого менеджера по продажам, который хочет развиваться и зарабатывать вместе с нами.

СКОЛЬКО МОЖНО ЗАРАБОТАТЬ?

Мы предлагаем понятную и прозрачную систему мотивации: фиксированный оклад + премии за результаты работы.

• Гарантированный оклад — 50 000 ₽

• Средний совокупный доход менеджеров — 150 000 ₽

• Доход успешных сотрудников — до 200 000 ₽ и выше при соответствующих результатах

Мы заинтересованы в том, чтобы наши сотрудники зарабатывали больше. Твой доход зависит от результатов работы, а не от искусственных ограничений.

ПОЧЕМУ СТОИТ РАБОТАТЬ С НАМИ?

Стабильная компания. Работаем на востребованном рынке инженерных систем, где услуги нужны клиентам круглый год.

Сильная команда. Рядом опытные коллеги, готовые делиться знаниями и помогать в решении рабочих вопросов.

Обучение за счёт компании. Помогаем разобраться в продукте, освоить эффективные техники продаж и повысить профессиональные навыки.

Реальный карьерный рост. У тебя будет возможность вырасти до старшего менеджера, тимлида, руководителя группы или отдела продаж.

Понятная система заработка. Ты понимаешь, за что получаешь деньги и как можешь увеличить свой доход.

Поддержка руководства. Мы заинтересованы в твоём развитии и успешной работе.

Комфортная рабочая атмосфера. У нас ценят инициативность, профессионализм и взаимопомощь.

ОБЯЗАННОСТИ

• Общаться с клиентами и выявлять их потребности.

• Консультировать по услугам и решениям компании.

• Подготавливать коммерческие предложения и согласовывать условия.

• Сопровождать клиентов от первого обращения до заключения сделки.

• Работать с клиентской базой и вести сделки в CRM.

• Выполнять планы продаж и увеличивать свой заработок.

ТРЕБОВАНИЯ

Нам нужен человек, который:

• Умеет грамотно и уверенно общаться с людьми.

• Хочет зарабатывать и готов влиять на свой результат.

• Ответственно относится к работе.

• Быстро обучается и умеет работать в команде.

• Не боится телефонных переговоров и общения с клиентами.

• Стремится к профессиональному и финансовому росту.

Опыт продаж будет преимуществом. Знание сферы автономной канализации приветствуется, но всему необходимому мы готовы обучить.

УСЛОВИЯ РАБОТЫ

• Место работы: Москва, Дубнинская ул.83.

• График: 5/2 10:00-17:00.

• Оформление: По договору.

• Стабильные выплаты заработной платы.

• Обучение и поддержка на этапе адаптации.

• Возможность профессионального и карьерного роста.

• Доброжелательный коллектив и комфортное рабочее место.

• Чай, кофе - всегда под рукой.

ПРИСОЕДИНЯЙСЯ К НАШЕЙ КОМАНДЕ!

Если тебе важно работать в стабильной компании, достойно зарабатывать и развиваться профессионально — мы будем рады знакомству!

Откликайся на вакансию или напиши нам в сообщения.

Расскажем подробнее об условиях работы, системе мотивации и возможностях заработка.

Адрес размещения вакансии:

Москва, Дубнинская улица, д. 83

Контактная информация:

- +7 (903) 016-35-31
- Евгений
- info@udachnoe-reshenie.ru