ООО "Русмедиа"

Менеджер по работе с клиентами

от 60 000р

- Требуемый опыт работы: Без опыта
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Мы рекламная компания "Русмедиа". Основной вид деятельности: размещение рекламных стендов в лифтах жилых домов. Реклама в лифтах является одним из самых перспективных и эффективных видов рекламы, что неоднократно подтверждалось результатами деятельности наших клиентов. Так, например, нашими услугами успешно пользуются такие компании, как Билайн, Вкусно и точка, Магнит, Мегафон, Сбербанк и другие.

Рекламная компания "Русмедиа" в цифрах:

- Более 20 лет на рынке;
- Филиальная сеть: Ростов-на-Дону, Ставрополь, Краснодар, Воронеж, Таганрог;
- Более 14 000 рекламных стендов по всей России;
- Более 3 000, в т.ч. федеральных, клиентов;
- Входим в рейтинг ТОП-5 рекламных компаний в России в сегменте indoor home (в доме).

По итогам 2025 года компания «Русмедиа» удостоена высокой награды «Лидер отрасли» во Всероссийском бизнес-рейтинге!

Если ты общителен, полон сил и энтузиазма - добро пожаловать, нам по пути!

Есть опыт работы менеджером по продажам — сможешь сразу влиться в работу.

НЕТ ОПЫТА? Не переживай и смело откликайся, мы обязательно тебя всему научим!

Условия:

- доход, на который влияешь только ты — **оклад 45 000 рублей** + процент с продаж. Набирайтесь опыта: лучшие сотрудники зарабатывают **от150 000 рублей в месяц** ;
- **ПОЛНОСТЬЮ «белая» заработная плата** и своевременные выплаты 2 раза в месяц;
- компенсация проезда на встречи **5000 рублей**;
- удобное расположение офиса и всё необходимое для успешных продаж: корпоративная сотовая связь, смартфон и полностью оборудованное рабочее место;
- график 5/2, 09:00 до 18:00 (суббота, воскресенье, а также государственные праздники - выходные дни);
- оформление в соответствии с ТК РФ;
- понятные задачи и комфортную рабочую атмосферу;
- карьерный рост и развитие внутри компании;
- обучение, адаптация и повышение уровня квалификации за счет компании;
- возможность работы в интересных проектах и участие в развитии перспективных направлений бизнеса;
- корпоративные мероприятия за счет компании, конкурсы продаж с дополнительным вознаграждением, действует акция "приведи друга".

Обязанности:

- работать с текущей базой и активно привлекать новых клиентов;
- презентовать возможности компании на территории клиента (личные встречи);
- консультировать клиентов с целью продвижения возможностей компании;
- вести цикл продаж от первого контакта до подписания договора;
- вести клиентскую базу в AmoCRM, работать с Google таблицами и другими современными инструментами;
- обрабатывать входящие заявки от потенциальных клиентов.

Требования:

- нацеленность на результат, высокая степень ответственности, внимательность к деталям и способность быстро адаптироваться к изменениям;
- хорошие коммуникативные навыки;
- грамотная речь, чёткая дикция;
- умение слушать и анализировать;
- опыт в продажах или готовность к обучению и развитию профессиональных навыков;
- стрессоустойчивость.

Если всё это про тебя, скорее нажимай «Откликнуться»! Мы перезвоним и обсудим детали!

Адрес размещения вакансии:

Ростов-на-Дону, Шаумяна, д. 3

Контактная информация:

- +7 (905) 458-17-17
- Григорьянц Марина Викторовна
- naim@rus-media.pro