Объединенные нетканые материалы

Менеджер по продажам

от 120 000р до 180 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Высшее

Менеджер по продажам

ОНМ- отечественный разработчик комплексных экспертных решений для поддержания чистоты и гигиены на различных производственных объектах и в быту.

С 2004 года компания непрерывно и динамично развивается, покоряя новые сегменты рынка.

В настоящий момент мы ищем в свою команду эмпатичного, уверенного в себе менеджера по продажам для развития существующей клиентской базы. Ваша задача — не искать новых клиентов с нуля, а сделать так, чтобы существующие покупали больше, чаще и дольше оставались с нами. Это задача для тех, кто умеет выстраивать долгосрочные отношения, понимает экономику клиента и умеет продавать ценность, а не только цену.

Мы предлагаем

- Конкурентоспособную заработную плату и систему премирования. Верхний уровень заработной платы не ограничен. Уровень ЗПЛ в резюме указан, исходя из среднестатистической на существующей клиентской базе.
- Возможности для профессионального роста и развития.
- Дружный и поддерживающий коллектив.
- Корпоративное обучение и тренинги.

Обязанности

- Вести закрепленный портфель клиентов: удержание и развитие.
- Ведение телефонных переговоров, личные встречи, выстраивание доверительных, долгосрочных отношений.
- Владение ключевой информацией о клиенте и его потребностях. Умение презентовать выгоды и ценности Продуктов.
- Подготовка и участие в выставках.
- Работа с возражениями и претензиями.
- Управление дебиторской задолженностью.
- Один из главных параметров оценки сотрудника - выполнение плана личных продаж за отчётный месяц.

Требования

- Высшее образование желательно (предпочтительно в области экономики, управления или маркетинга).
- Опыт работы в продажах от 1 года, желательно в аналогичной сфере.
- Умение работать с клиентами и выстраивать долговременные взаимоотношения.
- Развитые коммуникативные навыки, уверенность в себе и активная жизненная позиция.

Доход:

От 150 000 рублей на руки (оклад + премия)

Адрес размещения вакансии:

Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А

Контактная информация:

- +7 (985) 261-08-69
- Елена Борминцева
- personal@unw.ru

Другие вакансии этой компании

Руководитель отдела продаж
от 200 000р до 400 000р
Руководство отделом продаж с целью выполнения поставленных плановОбучение и повышение эффективности сотрудников, постановка задач, мотивация и контрольРазработка новых сегментов и ПродуктовРабота с ключевыми клиентами и контроль дебиторской задолженностиВедение отчетности
Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А

Оператор оборудования
от 90 000р до 115 000р
Управление, наладка и контроль работы производственного оборудования в соответствии с техническими стандартами, включая выявление и устранение мелких неисправностей.Выполнение операций по раскрою нетканых материалов и строгое соблюдение норм охраны труда и техники безопасности.

Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А