Общество с ограниченной ответственностью

Руководитель отдела продаж

от 200 000р до 400 000р

- Требуемый опыт работы: От 3 до 6 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Высшее

Приветствуем! Сейчас мы в поиске одного из ключевых руководителей компании, который усилит наши коммерческие возможности и одержит вместе с нами большое количество важных побед.

Если Вы амбициозны и харизматичны, любите работать и знаете себе цену, можете организовать команду и повести ее к новым вершинам, требовательны, но справедливы - - **оставляйте отклик. Будем рады знакомству!**

Понимаем, что выбор работы - это серьезный шаг, поэтому у нас:

1. · Работа и опыт в стабильной современной компании в комфортном офисе
2. · Много амбициозных задач и современные инструменты для их выполнения
3. · Возможность самореализации. Мы всегда открыты для новых идей и будем поддерживать и внедрять Ваши предложения
4. · Оперативное решение рабочих вопросов на всех уровнях
5. · Достойная заработная плата, которая всегда выплачивается вовремя. Неограниченный личный доход!
6. · Оформление по ТК РФ и все социальные гарантии
7. · График работы 5/2 с 8.00 до 17.00

Какие предстоят задачи:

1. · Руководство отделом продаж с целью выполнения поставленных планов
2. · Обучение и повышение эффективности сотрудников, постановка задач, мотивация и контроль
3. · Разработка новых сегментов и Продуктов
4. · Работа с ключевыми клиентами и контроль дебиторской задолженности
5. · Ведение отчетности

На что мы обратим внимание:

1. · Успешный управленческий опыт и опыт личных продаж от 3 лет
2. · Умение анализировать, систематизировать, стратегически мыслить, принимать решения и нести ответственность за результат.

Хотите работать в надежной компании, решать интересные задачи, развивать себя и вести команду к результату? Откликайтесь на вакансию. Мы будем рады встрече!

Адрес размещения вакансии:

Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А

Контактная информация:

- +7 (985) 261-08-69
- Елена Борминцева
- personal@unw.ru

Другие вакансии этой компании

Менеджер по продажам
от 120 000р до 180 000р
Вести закрепленный портфель клиентов: удержание и развитие.Ведение телефонных переговоров, личные встречи, выстраивание доверительных, долгосрочных отношений.Владение ключевой информацией о клиенте и его потребностях. Умение презентовать выгоды и ценности Продуктов.Подготовка и участие в выставках.Работа с возражениями и претензиями.Управление дебиторской задолженностью.Один из главных параметров оценки сотрудника - выполнение плана личных продаж за отчётный месяц.
Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А

Оператор оборудования
от 90 000р до 115 000р
Управление, наладка и контроль работы производственного оборудования в соответствии с техническими стандартами, включая выявление и устранение мелких неисправностей.Выполнение операций по раскрою нетканых материалов и строгое соблюдение норм охраны труда и техники безопасности.
Подольск, Вишнёвая улица, д. 1А