ООО "ВОДОГАЗСЕРВИС"

Менеджер по продажам оптового газового оборудования

от 100 000р до 200 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Вакансия: менеджер по продажам оптового газового оборудования (ООО «ВОДОГАЗСЕРВИС»)

ООО «ВОДОГАЗСЕРВИС» — надёжный поставщик газового оборудования, который уже много лет помогает промышленным и коммерческим клиентам решать задачи любой сложности. Мы работаем с крупными заказчиками и предлагаем широкий ассортимент продукции — от базовых позиций до специализированных решений. Наша команда ценит профессионализм, инициативность и стремление к результату: мы не просто продаём оборудование, а помогаем клиентам подобрать оптимальное решение под их задачи. Сейчас мы расширяем отдел продаж и ищем энергичного менеджера, который станет частью нашей сильной команды и поможет нам укреплять лидерские позиции на рынке.
Звоните! Откликайтесь!

Мы предлагаем по-настоящему комфортные и выгодные условия для тех, кто хочет стабильно зарабатывать и профессионально расти:

- конкурентоспособная заработная плата плюс бонусы по результатам продаж — ваш доход напрямую зависит от ваших усилий и результатов;
- официальное трудоустройство по ТК РФ и полный пакет социальных гарантий;
- стабильный график работы 5/2 с 09:00 до 18:00 — без переработок и стрессовых смен;
- прозрачная система мотивации и понятные KPI — вы всегда будете знать, как достичь лучших результатов;
- уютный офис в удобной локации с современным оборудованием и всем необходимым для эффективной работы;
- доступ к актуальной базе знаний о продукции, обучающим материалам и внутренним тренингам;
- возможности для профессионального роста: наставничество, обучение, участие в отраслевых мероприятиях;
- поддержка со стороны смежных отделов — технического, тендерного, логистики — чтобы вы могли сосредоточиться на продажах;
- работа с проверенной клиентской базой и помощь в выходе на новых заказчиков;
- корпоративная культура, ориентированная на результат и взаимопомощь: у нас ценят инициативу и готовы поддерживать ваши идеи.

Требования к кандидату

- опыт работы в продажах (желательно в сфере газового или смежного инженерного оборудования);
- развитые коммуникативные навыки, умение выстраивать долгосрочные отношения с клиентами, вести переговоры и работать с возражениями, а также готовность учиться и развиваться в профессиональной сфере.

Обязанности

- поиск новых клиентов и активное развитие существующей клиентской базы;
- проведение встреч и презентаций, консультирование клиентов по ассортименту и техническим особенностям продукции, подготовка коммерческих предложений и участие в тендерах, анализ рынка и конкурентов для формирования эффективной стратегии продаж.

Если вы нацелены на результат, умеете находить подход к разным людям и хотите развиваться в перспективной отрасли — мы будем рады видеть вас в нашей команде! Откликайтесь - мы свяжемся с вами в ближайшее время.

Адрес размещения вакансии:

Одинцово, Старое Яскино, д. 29с1

Контактная информация:

- +7 (492) 247-12-10
- Андрей Николаевич

Другие вакансии этой компании

Менеджер по продажам оптового газового оборудования
от 70 000р до 200 000р
поиск новых клиентов и активное развитие существующей клиентской базы;проведение встреч и презентаций, консультирование клиентов по ассортименту и техническим особенностям продукции, подготовка коммерческих предложений и участие в тендерах, анализ рынка и конкурентов для формирования эффективной стратегии продаж.
Владимир, Куйбышева, д. 26К