ООО "ПКП МАКССТОР"

Менеджер по продажам

от 100 000р

- Требуемый опыт работы: От 1 до 3 лет
- Занятость: Полная
- График: Полный
- Образование: Не имеет значения

Любите общаться с людьми, умеете находить новые возможности для продаж и хотите достойно зарабатывать? Тогда приглашаем вас в нашу команду!

ООО «ПКП МАКССТОР» приглашает активного, коммуникабельного и целеустремлённого менеджера по продажам!

Мы ищем специалиста, который умеет выстраивать деловые отношения, находить подход к клиентам и добиваться поставленных целей. Для нас важны ваша инициативность, самостоятельность и желание развиваться в сфере продаж.

Если вы ориентированы на результат, любите решать интересные задачи и хотите расти профессионально — будем рады знакомству!

Условия:

- **Заработная плата от 100 000 рублей в месяц.**
- **Полная занятость** — работа на постоянной основе.
- **График работы 5/2** — пять рабочих дней и два выходных.
- **Продолжительность рабочего дня — 8 часов.**
- **Дружный коллектив**, в котором ценят командную работу.
- **Перспективы карьерного роста** и развития внутри компании.
- **Возможность профессионального развития** в сфере активных продаж.
- **Разнообразные задачи**, связанные с привлечением клиентов и развитием продаж.
- **Практика ведения переговоров** с потенциальными и действующими клиентами.
- **Возможность выстраивать долгосрочные отношения с клиентами.**
- **Работа с анализом рынка и конкурентов**, развитие аналитических навыков.
- **Возможность проявлять инициативу** и применять собственные подходы к поиску клиентов.
- **Понятные направления работы:** поиск клиентов, переговоры, заключение договоров и сопровождение продаж.
- **Взаимодействие с коллегами** для достижения общих результатов.
- **Место работы:** Московская область, г. Подольск, улица Лобачёва, 16

Требования:

- **Опыт работы в продажах от 1 года до 3 лет** , уверенное владение компьютером, навыки делового общения и ведения переговоров. Уровень образования значения не имеет.
- **Коммуникабельность, ответственность и нацеленность на результат**, умение работать в команде, готовность обучаться, развиваться и самостоятельно решать рабочие задачи.

Обязанности:

- **Активные продажи и развитие клиентской базы:** поиск и привлечение новых клиентов, презентация услуг компании, проведение переговоров, работа с возражениями и заключение договоров.
- **Сопровождение клиентов и развитие продаж:** поддержание отношений с действующими заказчиками, анализ рынка и конкурентов, подготовка отчётности по продажам и участие в мероприятиях по увеличению объёмов реализации.

Присоединяйтесь к команде ООО «ПКП МАКССТОР»!

Хотите работать в дружном коллективе, получать достойную заработную плату и развиваться в сфере продаж? Тогда мы будем рады знакомству!

Мы ценим специалистов, которые стремятся к результату, умеют находить общий язык с людьми и хотят профессионально расти.

Ваш опыт, инициативность и умение продавать могут стать основой успешной карьеры в нашей компании!

Звоните или откликайтесь прямо сейчас! Мы с удовольствием расскажем подробнее об условиях работы и пригласим вас на собеседование.

ООО «ПКП МАКССТОР» — развивайтесь, достигайте целей и зарабатывайте вместе с нами!

Адрес размещения вакансии:

Подольск, Лобачёва, д. 16

Контактная информация:

- +7 (903) 790-67-76
- Юрий Петрович
- ok.maxstore@yandex.ru

Другие вакансии этой компании

Офис-менеджер - помощник руководителя
от 50 000р
Организационная и административная поддержка руководителя: ведение и координация документооборота, помощь в выполнении текущих задач, участие в подготовке отчётов, презентаций и необходимых материалов.Обеспечение бесперебойной работы офиса: взаимодействие с поставщиками, заказ канцелярских и хозяйственных принадлежностей, организация вопросов связи и офисного оборудования, координация повседневных административных процессов.
Подольск, Лобачёва, д. 16

Начальник производства
от 180 000р до 200 000р
Обеспечение необходимого уровня технической подготовки производства, повышение эффективности производства, сокращение издержек (материальных, финансовых, трудовых)Руководство производственно-хозяйственной деятельностьюПостановка планов производства и обеспечение выполнения производственных заданий, ритмичный выпуск продукции высокого качества;Совершенствование организации производства, предупреждению брака, повышению качества изделий, экономии всех видов ресурсов;Подготовка отчетности о производственной деятельности цеха;Обеспечение технически правильной эксплуатации оборудования и других основных средств;Планирование и проведение регламентных работы по обслуживанию оборудованияКоординация работы всех производственных службКомплектация штата сотрудниковОбеспечение соблюдения работниками правил и норм охраны труда и техники безопасности, производственной и трудовой дисциплины, правил внутреннего трудового распорядка.
Подольск, Лобачёва, д. 16